

# Parabólica Econômica

Flávio Resende

e-mail: flavioresende@gmail.com - Tel.: (61) 3242-9058



## Leão

### Prorrogado prazo para a declaração do IR

O prazo de entrega da declaração do Imposto de Renda da Pessoa Física, ano-base 2020, foi adiado pela Receita Federal de 30 de abril para 31 de maio. A mudança contou com a implementação por meio da Instrução Normativa 2.020/2021, publicada no Diário Oficial da União do último dia 12. Os microempreendedores individuais (MEI) devem ficar atentos se deverão fazer a declaração. “Como o MEI exerce dois papéis, o de empresário (Pessoa Jurídica) e o de cidadão (Pessoa Física), além da obrigatoriedade de entrega da Declaração Anual do Simples Nacional do Microempreendedor Individual – DASN-SI-MEI, que deve ser entregue até 31 de maio, quem já se formalizou pode também estar obrigado à entrega da Declaração de Imposto de Renda Pessoa Física (DIRPF)”, afirma o gerente de Políticas Públicas do Sebrae, Silas Santiago. O Microempreendedor Individual deve entregar a Declaração de Imposto de Renda se recebeu rendimentos tributáveis acima de R\$ 28.559,70 no ano anterior (cerca de R\$ 2.380 por mês) ou seja, se a parcela tributável retirada do negócio é maior que este valor, o MEI é obrigado a declarar. Se o rendimento tributável foi abaixo deste valor, não é obrigado, mas pode declarar, se preferir.

## Empregabilidade

### Brasal incrementa contratações, mesmo na crise

A Brasal Incorporações tem investido na sua estrutura interna. Em 2020, o número de contratações na filial Brasília cresceu 51%, quando comparado ao ano anterior.

Para 2021, com o lançamento de mais quatro empreendimentos, a expectativa do diretor de incorporações da filial Brasília, Jean Oliveira, é de mais crescimento. “Mesmo com o atual cenário, conseguimos manter a empregabilidade e gerar novas contratações. Além da busca pela casa própria que, consequentemente, faz com que as incorporadoras invistam na construção, atuamos no fortalecimento das equipes que se empenham em apresentar ao cliente o que ele procura. Investimos também em processos internos e no fortalecimento da marca com a prestação de serviço de referência e qualidade”, pontua.



## Solidariedade

### Ação Solidária contra a Covid-19

O primeiro lote com 2,3 milhões - de um total de 3,4 milhões, de medicamentos para intubação chega hoje à noite ao aeroporto de Guarulhos, em SP. A iniciativa partiu de um grupo de empresas que se uniu diante do agravamento da pandemia da Covid-19 no Brasil e da consequente escassez de insumos para o atendimento a pacientes em UTIs. Todos os medicamentos serão doados ao Ministério da Saúde em quantidade suficiente para a gestão de 500 leitos pelo período de um mês e meio. Esta ação solidária, em caráter emergencial, conta com o engajamento e apoio da Engie, Itaú Unibanco, Klabin, Petrobras, Raízen e TAG, além da Vale, que deu início a essa mobilização há três semanas.

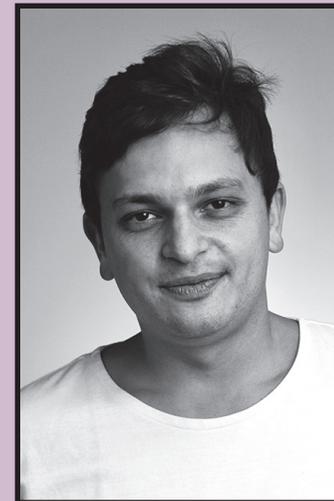
## ENTREVISTA

# Empresários têm suporte garantido na Moai

## Vinicius Postai

CEO da MOAI Disruptive Ideas

*A MOAI é uma rede empresarial que busca oferecer conhecimento, conexão e oportunidades para empreendedores dos mais diferentes perfis e nichos de mercado. Com o propósito de incrementar o crescimento das empresas associadas, Vinicius Postai, CEO da empresa, acredita que o relacionamento e a troca dentro um ecossistema colaborativo empresarial é um passo importante para o sucesso. Com 32 anos, Vinicius é curitibano, administrador de empresas, tem MBA em Gestão Estratégica, pela FGV, e uma vasta experiência no mundo corporativo. Ao **Jornal do Planalto**, ele contou um pouco sobre a história da Moai e como tem ajudado a transformar positivamente os negócios que aderem à plataforma por ele criada em 2016. Confira:*



### Como começou a MOAI?

A MOAI foi fundada em 2016, com o propósito de apoiar empreendedores no crescimento de seus negócios por meio da troca de experiência prática. Nosso nome significa “reunião para um propósito em comum” em japonês. Surgiu em Okinawa, quando diferentes tribos indígenas perceberam a importância de estarem juntos para se desenvolver e apoiar uns aos outros ao longo de suas histórias. Acreditamos que juntos somos mais fortes e que nada nada é mais valioso a um empresário do que a experiência prática de outro empreendedor. Aprender com erros e acertos, além de unir esforços, potencializam resultados. Para isso, desenvolvemos uma metodologia própria para a condução de Conselhos Estratégicos entre empreendedores, nos quais vamos a fundo nas tomadas de decisões mais críticas e acompanhamento mensal de todos os seus desafios. Oferecemos conhecimento, conexão e oportunidades por meio de nossos eventos e ações direcionadas. Atualmente, somos mais de 400 empreendedores reunidos em torno deste propósito: crescer nossos negócios e gerar um impacto positivo no mundo.

### Qual o diferencial da Moai em relação aos demais concorrentes?

Nossa cultura e propósito! Na MOAI, os empreendedores participam com a visão de compartilhar experiências, apoiar uns aos outros e ir a fundo nos desafios empresariais de cada um. Diferente de outras redes de networking, cujo foco está na geração de negócios entre os membros, acreditamos que o maior valor está na troca, na co-criação de estratégias e no suporte entre os empreendedores.

### Como tem sido acompanhar empreendedores em tempos tão difíceis para o contexto empresarial?

Tem sido uma experiência única. Apesar dos indiscutíveis problemas que a pandemia trouxe, ela também abriu novos horizontes para os empresários. Vejo empresas que aceleraram em um ano o que levaria cerca de cinco, em termos de maturidade em marketing digital, processos, tecnologia. Vi empreendedores pivotarem completamente seus negócios, criando empresas mais eficientes e enxutas. Por sua vez, outros focaram como nunca em sua cultura organizacional, propósito e identificação do real problema que se propõe a resolver. Foi uma grande saída para que as empresas, de fato, se conectassem melhor com os seus clientes. Infelizmente, vi-

mos também muitos empresários quebrarem e sentirem na pele o resultado de, no passado, não ter planejado algumas ações e protegido caixa, criado base de dados de clientes entre outras. Sabemos que a pandemia trouxe um cenário sem precedentes, muito difícil para todos, mas, por outro lado, trouxe também uma nova forma de empreender e um universo de novas possibilidades.

### Como faz para participar?

Para participar, basta entrar em contato pelo nosso site ([www.mmoai.com.br](http://www.mmoai.com.br)) ou pelo Instagram @moaibrasi.

### Que conselho você daria para quem está começando?

Pense sempre no problema que você resolve e não no produto que você vende. Identifique algo que te dê paixão em resolver, converse com o maior número possível com outros empreendedores mais experientes e valide suas ideias em MVP com seus clientes. Tente já começar organizado, com um planejamento enxuto, mas bem direcionado.

### SERVIÇO: MOAI

[www.mmoai.com.br](http://www.mmoai.com.br)  
(61) 9 8438-1366  
[contato@mmoi.com.br](mailto:contato@mmoi.com.br)